

販路拡大セミナー

# 商談に勝つ!!

域内市場の縮小に対応するため、盛んに行われている都市圏・海外への販路拡大。しかし《ただ商談会に参加する》《ただバイヤーにPRをする》これだけでは、いくら良い商品を持っていても、思った様な成果が上げられないことが多いようです。今回開催されるこのセミナーで、自社が持っている商品やサービスの魅力を向上させるヒントや、商談の成約率を上げるためのコミュニケーションの方法を実績あるプロ講師から学び、商談に勝つチカラを身に付け、自社の販路拡大につなげましょう！

販路拡大に必要な **商談チカラ** をその手に！



今年も輝くNo.1  
数々店舗！

しゃべりだしたら止まらない！全国で大人気の「売らない」コンサルタント！

ジャイロ総合コンサルティング(株) **渋谷 雄大 氏**  
セミナー事業部長

神奈川大学卒業後、訪問販売会社にて最年少トップセールスを樹立。現在は営業強化、店舗戦略、人材育成、販売促進、Webコンサルなど幅広い分野でコンサルティングを行う。講演数は年間150回を超える超人気講師である。

## このような方におすすめです！

- 「商談力」を高めたい方
- 営業力を強化し、販売実績を高めたい方
- 効果的な販売方法を習得したい方
- 既に商談会に参加したがうまくPRできなかった方
- (株)福田屋百貨店との販路開拓商談会(10/19)に参加予定の方
- 他の様々な商談会などに出店して、思うような成果が上げられなかった方など

## カリキュラム案

商談準備中、商談中、商談後の対応など

- ① 商談会でバイヤーが期待することを理解しよう
- ② 自社の商品を3つの切り口で営業トークに落とし込む
- ③ バイヤーの6つの不安を解決し商談を成功に導く
- ④ 商談会後が本当の勝負！1年掛けて落とす方法

日時 平成30年 **10月15日**[月] 14:00~16:00

会場 **佐野商工会議所** 3階会議室(駐車場有)

対象者 **佐野市内で事業を営む小規模事業者の方、市内で創業を検討している方など**

参加費  
**無料!**

定員  
**15名**  
定員になり次第  
締切ります

お問合せ / 佐野商工会議所 経営支援課 奈良・新井・青木  
TEL 0283-22-5511 FAX 0283-22-5517

小規模事業者の経営力向上を応援します

主催 /  **佐野商工会議所**  
〒327-0027 佐野市大和町2687-1

共催 / **佐野市小さな企業応援ネットワーク委員会**

※この事業は、平成30年度伴走型小規模事業者支援推進事業として実施致します。



案内  
図



申込先

佐野商工会議所 経営支援課

FAX.0283-22-5517

10月9日(火)までにお申込み下さい



販路拡大セミナー

# 商談に勝っ!!

販路拡大に必要な **商談チカラ** をその手に!

受講申込書

※□セミナー受講後、6ヶ月後を目途に、その実施効果を図るため、主催者が行なうアンケートに協力することに同意致します。(☑マークを付けて、お申込み下さい。)

事業所名			
所在地	〒 —		
事業所概要	資本金 万円 <small>※個人事業の方は記入不要です</small>	業種 業 <small>※例/食品小売業など</small>	従業員数 名 <small>※パート・アルバイトを除く</small>
受講者氏名	①	②	
TEL	— —	FAX	— —
E-mail	@		

※ご記入いただいた情報は、佐野商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

～商工会議所は、あなたの身近な応援団～

お問合せ / 佐野商工会議所 経営支援課 TEL.0283-22-5511