

# 展示商談会活用セミナー - ”半端ない” テクニック教えます -

参加  
無料

初めての展示商談会、どうすればよいか分からない・・・  
これまでに何度も出展しているけど、なかなか効果が得られない・・・

**そんなお悩みを解決します！**

展示商談会には、業界特有の理論が存在します。これを知った上で出展している企業はほとんどありません。この理論を理解し、実践することで、自社ブースの前に人だかりを作ってみませんか？費用対効果のある展示商談会とするためのノウハウや展示会業界情報をお伝えします。

**日時** 令和元(2019)年**10月18日(金)** 14:00～16:00

**場所** 栃木県庁北別館・会議室402  
(宇都宮市戸祭元町1-25)

**対象  
定員** とちぎ産業振興協議会会員 **40名程度**

## 展示会専門接客トレーナー 丸山 久美子 氏

15年で3,000回以上の展示会経験を持つフリーMC。現場で培った経験から「展示会独自理論」を見出し、「人だかりを作る」ことに特化した展示手法・接客、その後のアポイント獲得～商談成立までのノウハウを形成。パンフレット配布数前年比160%増、アポイント獲得率前年比200%増など、効果に直結するノウハウを提供している。また、展示会当日に出向き、出展者自らが客足を止め、アポイントを獲得できるよう、現場で行う出張レクチャーも好評で「展示会への苦手意識が無くなった」と言う出展者が続出している。



## 講師 紹介

**申込  
方法** 裏面の参加申込書に必要事項をご記入の上、**10月2日(水)**までに、メールまたはFAXでお申し込みください。

## 「とちぎ技術展示商談会in NISSAN」出展者説明会

## 同日 開催

日時 令和元(2019)年10月18日(金) 13:00～13:45

場所 栃木県庁北別館・会議室401